



广州互联网金融协会下发《关于下架计划类理财产品及打击逃废债行为的通知》 叫停“锁定期”计划类理财产品

信息时报讯 (记者 陈周琴) 7月27日,广州互联网金融协会对会员单位下发《关于下架计划类理财产品及打击逃废债行为的通知》(以下简称《通知》),要求广州网贷机构全面下架“锁定期+自动债权转让”模式的计划类理财产品,同时要求机构及时上报逾期借款人至各类征信机构,必要时采用仲裁、起诉等法律行动对逾期项目进行催收,共同打击恶意逃废债行为。广州互联网金融协会相关人士表示,近期行业流动性风险和项目逾期事件频发,此次《通知》旨在维护行业稳定的发展环境。

自动债权转让难实现

值得注意的是,《通知》除叫停“锁定期”计划类理财产品外,特别强调了“自动债权转让”模式产品也应下架。广州市政协委员、广州互联网金融协会会长方颂表示,“自动债权转让”功能本应是优化用户体验的技术支持,但不少网贷机构此类产品的借贷合同

中,对产品的描述隐含“到期自动完成转让”的承诺,致使出借人认为到期可以按时自动将债权转让退出,而在实际操作中,特别是当下行业流动性紧张的情况下,自动债权转让可能无法按约定完成转让。

“相比其他产品,此前理财计划由于流动性好、收益可观,几乎成为很多用户的标配。不过,灵活和收益不可兼得,尤其是在当前流动性冲击与监管趋严的条件下,理财计划可能存在期限错配的弊端开始暴露。”融易贷CEO徐科飞指出,有部分理财计划期限短,但底层资产端的借款项目期限长,产品到期时,出借人需要通过债权转让退出,而这种债权转让形式并没有经过债权人同意就形成决策,本身就不合规,再碰到流动性很差时投资人可能难以推出,进而产生挤兑风险,尤其是期限特别短的类活期计划产品,面对流动性危机时几无抵抗力。而当前业内出现的“爆雷”现象,有部分正是因“期限错配”引发风险连环效应。

此外,为建立“卖者尽职披露、买者自担风险”的理性投资环境,《通知》也指出,网贷机构作为信息中介机构,本身无放贷资格,也不存在刚性兑付义务。网贷机构

既要严格遵守监管规定提示风险,也要加强出借人教育;严禁从事任何诸如自行担保、承诺回款的增信行为。

严厉打击恶意逃废债行为

近两月,网贷问题平台集中爆发。根据零壹财经不完全统计,仅7月1日至7月22日期间,至少有99家平台出现问题。在“爆雷潮”下,借款人恶意逾期的现象频现。为严厉打击恶意逾期行为,《通知》呼吁各网贷机构及时将逾期借款人报送各类征信机构,形成失信联合惩戒机制,增加违约成本。对逾期项目,必要时应采取仲裁、起诉等法律行动对逾期借款人进行追收。

据了解,目前广州仲裁委可实现线上开庭、审理、仲裁,广州网贷机构若需此方面的服务,网贷机构可与其协商,及时获得法律帮助,也可向广州互联网金融协会法律服务中心免费咨询。大成律师事务所合伙人肖飒表示,在雷潮之下,借款人不应恶意逾期,如果借款人逾期不还款,出借人向法院提起诉讼后,借款人不仅需要承担借款本金及利息,还应支付出借人为维护自身合法权益而支出的各项费用,还面临被列入失信名单的风险。



中保协:商业健康险未来规模将超万亿元

信息时报讯 (记者 李晶晶) 7月26日,中国保险行业协会(以下简称“中保协”)发布《中国商业健康保险问题研究及政策建议课题报告》(以下简称《报告》)指出,2014年以来,我国商业健康保险市场空前活跃,健康险原保费收入连年迅速增长。未来随着人口老龄化、人们的健康需求不断上升,到2020年健康保险市场规模将超过1万亿元。尽管如此,《报告》仍指出,目前我国商业健康险仍处于发展初级阶段,存在包括医疗费用管控能力薄弱、健康管理服务开展不足等问题。

未来规模将超万亿元

《报告》指出,2014年以来,商业健康保险市场空前活跃,健康险原保费收入连年迅速增长,年复合增长率40.4%,而同期寿险和财产险原保费收入年均增速不足40%和10%,商业健康保险成为商业保险发展的重要增长点。数据显示,2011年至2016年,商业健康险保费年收入不断攀升,2011年保费收入691.72亿元,2016年则达到4042.49亿元,6年上涨近五倍。

从商业健康保险的经营现状来看,目前经营健康保险的公司共有149家,包括6家专业健康保险公司、75家人身险及养老险公司和68家财产险公司,在售产品共4283款。

随着我国人口老龄化、人民健康需求不断上升,商业健康保险市场也将继续呈现良好的发展势头。《报告》预测,若以2012年至2017年间保费收入五年复合增长率达38%为依据,可以预计到2020年时,健康保险市场规模将超越1万亿元。假设2020年保险渗透率达26%,人均每单保费将增长到3500元,市场规模将达1.3万亿元。

存在医疗费管控力弱等问题

《报告》指出,我国商业健康险处于初级发展阶段,存在一定问题。其中,产品的同质化较为严重,主要为重大疾病定额给付保险、住院医疗费用补偿性保险和住院津贴等几类保险,其中重疾险的市场占比尤其显著,而高额医疗费用保险、收入损失保险、长期护理保险、综合医疗保险以及专业医疗服务等险种的市场占比较小。

其次,《报告》认为保险公司的医疗费用管控能力普遍较弱。“面对病源充足的公立医院,特别是三甲医院,商业保险公司的谈判能力有限,很难建立可以影响医院医疗行为和医药费用的深层次合作机制。同时,保险公司自身尚未形成一张覆盖广、效率高、可控制的合作医院网络。为此,保险公司只能担任事后理赔角色,无法将费用管控能力延伸至前期预防、中期治疗和

后期康复等整个诊疗过程,这为保险公司带来较大的经营风险。”《报告》称。

以往,对医疗流程参与程度弱,也导致了商业健康险“重时候赔付,轻事前预防”的问题,保险公司只关注被保险人得病后的经济补偿,而对事前的预防保健、健康教育和健康管理重视不足。《报告》表示,虽然在上海、广东等部分地区已开始探索家庭医生结合健康保险的发展模式,但由于各地区、各层级社区医疗服务卫生发展不均衡,在服务模式、经营管理能力与人员技能上差异较大,地区经验仍难以得到广泛的借鉴和复制。

《报告》对保险行业提出五大建议

- 一、推动专业化发展。
- 二、适时建立并更新支付参考目录。
- 三、建立基于医疗健康数据的人群细分及精准定价机制。
- 四、积极尝试医疗服务产业延伸,构建医疗保障服务闭环。
- 五、加强数据使用方面的行业监管和自律意识。

简讯

翼支付入驻华润万家

信息时报讯 (记者 陈周琴) 7月27日,记者从翼支付获悉,其目前已经与华润万家达成合作,双方将在支付、渠道、大数据和品牌推广等方面开展深度合作,共同开拓零售行业的支付市场。两者在达成战略合作后将围绕新零售和支付开展更多金融服务,后续华润万家全国所有门店的收银系统都将接入翼支付,消费者可以通过翼支付在各门店内扫码交易。翼支付人士表示,此举也系翼支付在今年股份制改革后,进一步朝市场化发展迈出重要一步,同时也是发力C端市场的讯号。

汇付天下携手骆驼金服

信息时报讯 (记者 袁峰) 日前,独立第三方支付公司汇付天下宣布与骆驼金服科技(广州)有限公司(以下简称“骆驼金服”)达成合作,为骆驼金服提供合规、专业的支付与跨境清算服务。中小微企业在跨境贸易链条中如何提高资金回流速度、降低跨境收款中的汇率波动风险及费率成为他们亟待解决的核心痛点。基于此,骆驼金服与汇付天下达成合作,希冀凭借双方强大的科技与金融实力,为跨境电商行业中小微出口企业提供资金清算、跨境结汇、境内代发等跨境支付服务。